Asesor Comex

EBOOK GRATUITO

COMERCIO EXTERIOR · GUÍA PRÁCTICA 2026

IMPORTAR DE CHINA EN 5 PASOS

Del producto al puerto de La Guaira: cómo elegir, verificar al proveedor, negociar, embarcar y nacionalizar, con el costo real calculado paso a paso.

ACTUALIZADA AL 27 DE OCTUBRE DE 2026



Manuel Chacón
Agente de Aduana · @asesorcomex

asxgroupve.com
0424-4294474

ANTES DE EMPEZAR

¿POR QUÉ TE REGALO ESTA GUÍA?

Cualquiera te enseña a comprar en Alibaba. Yo te enseño **qué pasa cuando esa mercancía llega al puerto**.

Soy Agente de Aduana en La Guaira. Mi trabajo empieza donde terminan la mayoría de los cursos: cuando la carga se inspecciona, se retiene o se libera. Y casi todos los problemas que veo en el puerto se podían evitar en el paso 1.



Feria de Cantón, sesión 138 · Guangzhou

También estuve del otro lado: caminé la **Feria de Cantón**, en Guangzhou, donde están los fabricantes detrás de muchos proveedores de Alibaba, y visité bodegas en China.

Por eso esta guía va de punta a punta: del producto a la aduana, con números reales y sin promesas mágicas.

> **Cómo usar esta guía:** los 5 pasos van en orden. El error más frecuente es saltarse el paso 1 y empezar por el proveedor.

Manuel Chacón
Agente de Aduana · Maiquetía, La Guaira

CONTENIDO

LO QUE VAS A ENCONTRAR

01 Por qué China en 2026 04

02 Paso 1 · El producto 05

03 Peso y volumen: CBM y peso volumétrico 06

04 Paso 2 · El proveedor 07

05 Trade Assurance: qué cubre y qué no 08

06 Paso 3 · La negociación 09

07 Paso 4 · El envío 10

08 Paso 5 · La aduana 11

09 El costo real, calculado 12

10 Los errores que veo llegar al puerto 13

11 Herramientas que uso 14

12 La ruta completa 15

13 Cómo trabajamos contigo 16

14 Fuentes 17

01 · CONTEXTO

POR QUÉ CHINA EN 2026

EXPORTACIONES DE CHINA EN 2025

US$ 3,77 BILLONES

Subieron 5,5 % frente a 2024, con un superávit comercial récord de US$ 1,19 billones.

LO QUE SIGNIFICA PARA TI

China sigue siendo el mayor proveedor de manufacturas del mundo. La pregunta no es si comprarle, sino **cómo hacerlo sin perder dinero en el camino**.

Escala

El mismo fabricante puede atender pedidos pequeños de prueba y luego volúmenes grandes.

Personalización

Logo, color y empaque suelen negociarse según la cantidad (MOQ).

Variedad

Para casi cualquier producto hay varios fabricantes que compiten en precio y calidad.

Herramientas de protección

Plataformas como Alibaba ofrecen Trade Assurance y verificaciones de terceros (página 8).

> **El importador que gana en 2026** no es el que tiene más capital: es el que entiende el proceso completo, desde elegir el producto hasta sacarlo limpio de la aduana.

Fuente: Aduanas de China (GAC), datos anuales 2025, según South China Morning Post (14-ene-2026).

02 · PASO 1

EL PRODUCTO, ANTES QUE EL PROVEEDOR

La mayoría de los problemas que llegan al puerto nacen aquí: el producto se eligió con el corazón y no con la cabeza.

1. Busca el código arancelario primero

El código define cuánto arancel pagas, si necesitas permisos (regímenes legales) y si hay restricciones. Un buscador te da el **código internacional de 6 dígitos** (Sistema Armonizado); en Venezuela necesitas el código de **10 dígitos** del Arancel de Aduanas (Decreto 4.944 y sus reformas), con su tasa y su régimen legal.

Arancel y tributos

La tasa ad valorem varía por subpartida. Algunas tienen exoneraciones vigentes (por ejemplo, el Decreto 5.197 hasta el 31-dic-2026).

Permisos

Muchas subpartidas exigen un régimen legal (COMEX, SENCAMER, sanitarios, etc.) que se tramita antes del arribo.

2. Piensa en quién te va a comprar CRITERIO ASX

- ¿Hay demanda comprobada en tu ciudad o país?
- ¿Cuánto paga hoy el cliente final por algo similar?
- ¿Cuál es tu ventaja frente a lo que ya se vende?
- Necesitas un sistema de ventas **antes** de importar, no después.

3. Valida en pequeño CRITERIO ASX

No importes 500 unidades si no has vendido 10. Compra muestras o un lote pequeño, vende, y luego escala.

CÓMO LO TRABAJAMOS CONTIGO — ASX ASESORES ADUANEROS

Clasificamos tu producto en el Arancel venezolano y te decimos su tasa, sus permisos y si aplica alguna exoneración **antes** de que cotices.

Fuente: Arancel de Aduanas, Decreto 4.944 (G.O. 6.804 Ext., 2024) y reformas · Decreto 5.197 (G.O. 6.952 Ext., 31-dic-2025).

EL PESO Y EL VOLUMEN DEFINEN TU FLETE

En marítimo pagas por **metro cúbico (CBM)**; en aéreo, por el mayor entre el **peso real** y el **peso volumétrico**. Calcúlalo antes de comprar.

Ejemplo: una caja de 60 × 40 × 50 cm que pesa 20 kg

Cálculo	Fórmula	Resultado
Volumen (CBM)	`0,60 × 0,40 × 0,50 m`	`0,12 m³`
Peso volumétrico carga aérea (IATA)	`60 × 40 × 50 ÷ 6.000`	`20 kg`
Peso volumétrico courier	`60 × 40 × 50 ÷ 5.000`	`24 kg`
Peso que te cobran por courier	El mayor entre 20 kg reales y 24 kg volumétricos	`24 kg`

Dos factores, dos servicios: la carga aérea usa el factor 6.000 (IATA) y la mayoría de los courier usa 5.000. Por eso una misma caja puede facturarse distinto.

Regla del flete CRITERIO ASX

El flete no debería pasar del **15 % del precio de venta** del producto. En el ejemplo de la página 12 es apenas el 2,8 %.

Productos voluminosos y livianos

Pagan aire. Pide al proveedor medidas y peso de la caja maestra antes de cerrar el precio.

CÓMO LO TRABAJAMOS CONTIGO — ASX FREIGHT FORWARDER

Con las medidas de tu caja te cotizamos LCL, FCL o aéreo y te decimos cuál conviene según volumen y urgencia.

Fuente: IATA, factor volumétrico 6.000 cm³/kg para carga aérea · DHL y FedEx, factor 5.000 para courier.

04 · PASO 2

EL PROVEEDOR: VERIFICA ANTES DE PAGAR

Lo que significan los sellos de Alibaba

Sello	Qué es	Qué NO garantiza
Gold Supplier	Membresía pagada para destacar en la plataforma.	No prueba que sea fábrica ni que tenga años de experiencia.
Verified Supplier	Verificación de la empresa por un ente externo.	No sustituye tu muestra ni la inspección de tu lote.
Trade Assurance	Protección de tu pago si incumple fecha de embarque o calidad pactada, pagando dentro de Alibaba.com.	No cubre pagos fuera de la plataforma ni lo que no esté por escrito en el contrato.

Mi protocolo CRITERIO ASX

- Prefiere proveedores con **varios años** en la plataforma y buena tasa de respuesta.
- Pide catálogo, MOQ, precio por volumen y **certificaciones**.
- Haz una **videollamada** y pide ver la fábrica o la bodega.
- Pide **siempre una muestra** antes de un pedido grande.
- Para pedidos importantes, contrata una **inspección** antes del embarque.

> *«Hello, I'm interested in [producto]. Could you send me your catalog with specifications, MOQ and price for [cantidad] pieces, your certifications, and confirm Trade Assurance? I need a sample before placing a full order.»*

CÓMO LO TRABAJAMOS CONTIGO — ASESORCOMEX

Te acompañamos a verificar proveedores y, con nuestro servicio de **compras en China**, negociamos y damos seguimiento a tu pedido.

Fuente: Alibaba.com, Trade Assurance y programas de proveedores (vía ChinaImportal y Guided Imports, feb-2026).

TRADE ASSURANCE: QUÉ CUBRE Y QUÉ NO

Cubre

- Embarque **después de la fecha** acordada en el contrato.
- Mercancía que **no cumple las especificaciones** pactadas.
- Reembolso hasta el límite de cobertura del proveedor.

No cubre

- Pagos hechos **fuera de Alibaba.com** (transferencias directas, Binance, etc.).
- Especificaciones que **no quedaron escritas** en el contrato.
- Montos por encima de la cobertura del proveedor.

El contrato es tu escudo: Trade Assurance no inventa la fecha ni la calidad. Escribe en la orden la fecha de embarque, las medidas, los materiales, el empaque y cómo se inspecciona.

Cobertura limitada
Cada proveedor tiene un tope de cobertura, que puede ser menor que el valor total del pedido. Revísalo antes de pagar.

Inspecciona antes del embarque
Es más fácil reclamar antes de que la carga salga que cuando ya está en Venezuela.

Fuente: Alibaba.com Trade Assurance, condiciones resumidas por Guided Imports (5-feb-2026) y ChinaImportal · Método ASX, auditoría 2026.

06 · PASO 3

LA NEGOCIACIÓN: PRECIO, PAGO E INCOTERM

- **Precio:** pide cotización para 3 cantidades (por ejemplo 50, 100 y 200), aunque compres la menor.
- **Personalización:** logo, color y empaque suelen negociarse.
- **Pago:** nunca el 100 % por adelantado. Lo habitual es 30 % al confirmar y 70 % antes del embarque.

¿FOB o FCA?

Incoterm	Dónde se entrega	Cuándo usarlo
FOB (franco a bordo)	A bordo del buque, en el puerto de embarque.	Carga marítima que se entrega directo al buque. Es la práctica más común con China.
FCA (franco porteador)	Al transportista que tú designas (por ejemplo, en la terminal).	La ICC lo recomienda para carga en contenedor que se entrega en terminal antes de subir al buque. Sirve para cualquier transporte.

> **Lo importante:** con FOB o FCA eliges tú al agente de carga y controlas el flete y el seguro. Así sabes qué pagas y a quién.

CÓMO LO TRABAJAMOS CONTIGO — ASESORCOMEX

Revisamos la cotización y el contrato del proveedor, y te ayudamos a negociar precio, forma de pago e Incoterm.

Fuente: Cámara de Comercio Internacional (ICC), Incoterms® 2020 · trade.gov, Know Your Incoterms.

07 · PASO 4

EL ENVÍO, SIN SORPRESAS

Modalidad	Para qué	Ten en cuenta
LCL (consolidado)	Compartes contenedor. Ideal para empezar.	Pagas por CBM; suma tiempos de consolidación y desconsolidación.
FCL (contenedor completo)	Cargas grandes o de una sola mercancía.	Pagas el contenedor entero; más control y menos manipulación.
Aéreo	Cargas urgentes o de alto valor y poco peso.	Mucho más caro por kilo; se cobra por peso volumétrico (página 6).

Tiempos: el tránsito marítimo China → La Guaira depende de la ruta y los transbordos. Pídelo por escrito a tu agente de carga para cada embarque.

Documentos listos antes del zarpe

- **Conocimiento de embarque (B/L)** o **guía aérea (AWB)**.
- **Factura comercial** con descripción, cantidades y precio reales.
- **Lista de empaque** con bultos, pesos y medidas.
- **Certificado de origen**, cuando aplique una preferencia.
- **Permisos** que exija tu subpartida, tramitados antes del arribo.

CÓMO LO TRABAJAMOS CONTIGO — ASX FREIGHT FORWARDER

Consolidamos tu carga en China, gestionamos el flete marítimo (FCL o LCL) o aéreo y el seguro, y te damos seguimiento hasta La Guaira.

08 · PASO 5

LA ADUANA: DONDE SE GANA O SE PIERDE

Cuando la carga llega, tu Agente de Aduana transmite la **Declaración Única de Aduanas (DUA)**, se liquidan los tributos y el sistema asigna un canal de selectividad.

VERDE
Levante sin revisión.

AMARILLO
Revisión documental.

ROJO
Revisión física de la mercancía.

Lo que pagas al nacionalizar

Concepto	Cómo se calcula
Arancel	Tasa ad valorem de tu subpartida sobre el valor en aduana (CIF).
Tasa por determinación del régimen aduanero	1 % del valor en aduana.
IVA	Alícuota general 16 % sobre el valor en aduana más el arancel y la tasa.
Servicios y permisos	Agente de Aduana, almacén, transporte local y los regímenes legales que apliquen.

> **Contrata al Agente de Aduana desde el inicio**, no cuando el barco ya llegó. Cada día de carga detenida suma almacenaje y, si es contenedor, cargos de la naviera.

CÓMO LO TRABAJAMOS CONTIGO — ASX ASESORES ADUANEROS

Preparamos el expediente, transmitimos la DUA, gestionamos los permisos y nacionalizamos tu carga en La Guaira o en Maiquetía.

Fuente: Reglamento de la Ley Orgánica de Aduanas sobre las Tasas Aduaneras, art. 17 (Decreto 1.505, G.O. 40.554, 2014) · Decreto 4.079 (G.O. 41.788, 2019), alícuota general de IVA.

09 · EL COSTO REAL

EL PRECIO DE ALIBABA NO ES TU COSTO

Ejemplo: **300 pares de zapatos deportivos** desde Shanghái. Montos en US$.

Concepto	Cálculo	US$
Precio FOB Shanghái	—	**2.400,00**
Flete LCL	—	**380,00**
Seguro	—	**43,00**
= Valor en aduana (CIF)	`2.400 + 380 + 43`	**2.823,00**
Arancel (20 %, tasa ilustrativa)	`2.823 × 20 %`	**564,60**
Tasa aduanera (1 %)	`2.823 × 1 %`	**28,23**
IVA (16 %)	`(2.823 + 564,60 + 28,23) × 16 %`	**546,53**
Agente de Aduana*	—	**~350,00**
Almacén*	—	**~150,00**
Transporte local*	—	**~100,00**
Permisos según subpartida*	—	**~180,00**
= Costo total		**4.742,36**
Costo por par (÷ 300)		**15,81**

* Montos variables según la operación. La tasa del 20 % es solo ilustrativa: la real sale de la subpartida del calzado en el Arancel vigente.

SI VENDES A US$ 45 EL PAR

64,9 %

de margen bruto: (45 − 15,81) ÷ 45. El costo total es 1,98 veces el FOB.

PARA GANAR AL MENOS 40 %

US$ 26,35

es el precio mínimo por par: 15,81 ÷ (1 − 0,40).

CÓMO LO TRABAJAMOS CONTIGO — ASESORCOMEX

Armamos tu **estructura de costos** con la subpartida, los tributos y los gastos reales de tu producto antes de que compres.

10 · EVÍTALOS

ERRORES QUE VEO LLEGAR AL PUERTO

1 **Pagar sin verificar al proveedor**

Pagar el 100 % por adelantado, fuera de la plataforma y sin muestra. Si el proveedor desaparece, el dinero no vuelve.

2 **Calcular solo con el precio FOB**

El costo puesto en Venezuela puede ser cerca del doble del FOB, como en el ejemplo de la página 12.

3 **Llamar al Agente de Aduana cuando el barco ya llegó**

Un permiso que faltaba o una clasificación mal hecha dejan la carga detenida, sumando almacenaje.

4 **Importar sin haber vendido**

La carga llega y no hay a quién venderle. Valida primero con un lote pequeño.

5 **Declarar un valor distinto al real**

La aduana puede ajustar el valor, cobrar la diferencia y sancionar. El ahorro sale caro.

«Mi trabajo más sencillo es cuando me llaman antes de comprar. El más difícil, y el más caro para el cliente, es cuando me llaman con la carga ya detenida.» — Manuel Chacón

11 · HERRAMIENTAS

LAS QUE USO CON MIS CLIENTES

Herramienta	Para qué
Alibaba.com	Buscar fabricantes y pagar con Trade Assurance.
AliExpress / DHgate	Comprar muestras y lotes pequeños para validar.
Panjiva / ImportGenius	Ver registros de embarques y el historial exportador de una empresa.
Freightos	Referencias de tarifas de flete marítimo y aéreo para presupuestar.
MarineTraffic	Ver dónde está el buque cuando tu carga va en camino.
Arancel de Aduanas	Confirmar el código de 10 dígitos, la tasa y el régimen legal en Venezuela.



Verificando producto en una bodega en China

Lo que la feria me enseñó: la diferencia entre un fabricante real y un intermediario puede ser buena parte del precio de tu mercancía. Pregunta siempre quién fabrica.

Ojo con las tarifas en línea: son una referencia. La tarifa real de tu embarque te la da tu agente de carga con fecha y ruta.

12 · LA RUTA COMPLETA

DEL PRODUCTO A TU ALMACÉN

1 **Clasifica el producto**
Código de 10 dígitos, tasa y permisos.
ASX ASESORES ADUANEROS

2 **Arma la estructura de costos**
Costo total puesto en Venezuela.
ASESORCOMEX

3 **Verifica al proveedor**
Sellos, muestra, videollamada e inspección.
ASESORCOMEX

4 **Negocia y paga seguro**
Precio, Incoterm y pago dentro de Alibaba.
ASESORCOMEX

5 **Tramita los permisos**
Antes del arribo de la carga.
ASX ASESORES ADUANEROS

6 **Embarca**
LCL, FCL o aéreo, con seguro.
ASX FREIGHT FORWARDER

7 **Nacionaliza**
DUA, tributos y levante.
ASX ASESORES ADUANEROS

8 **Recibe y vende**
Transporte a tu almacén.
ASX FREIGHT FORWARDER

Regla de oro: los pasos 1 a 4 van antes de pagar. Son los que te dicen si el negocio funciona.

13 · NUESTRO SERVICIO

CÓMO TRABAJAMOS CONTIGO

Puedes contratarnos para una parte o para todo el proceso. El ecosistema ASX cubre **la compra, el transporte y la aduana** con un solo equipo.

Antes de comprar

ASESORCOMEX

- Asesoría personalizada
- Estructura de costos
- Compras en China
- Curso Método ASX

Del origen al puerto

ASX FREIGHT FORWARDER

- Consolidación en China
- FCL, LCL y aéreo
- Seguro de la carga
- Transporte terrestre

En la aduana

ASX ASESORES ADUANEROS

- Clasificación arancelaria
- Permisología
- Nacionalización
- Carga suelta e In Bond

MÉTODO ASX · LOS 5 FILTROS DEL IMPORTADOR

1. **Viabilidad del producto:** arancel, permisos y costos.
2. **Validación del proveedor:** Trade Assurance, registros y muestra.
3. **Margen real:** sobre el costo total, no sobre el FOB.
4. **Blindaje documental:** todo listo antes del zarpe.
5. **Despacho limpio:** permisos y declaración sin errores.

Es mi programa de capacitación presencial, en grupos reducidos, aplicado a tu producto. Escribe **«MÉTODO»** para conocer la próxima fecha.

Primer paso: escríbeme **«CHINA»** por DM en @asesorcomex o al WhatsApp **0424-4294474** con el producto que quieres importar.

14 · FUENTES

DE DÓNDE SALE CADA DATO

Comercio de China	Aduanas de China (GAC), cifras 2025, según South China Morning Post (14-ene-2026)
Alibaba	Trade Assurance y programas de proveedores: Guided Imports (5-feb-2026) · ChinaImportal · Método ASX, auditoría 2026
Incoterms	ICC, Incoterms® 2020 · trade.gov, Know Your Incoterms
Peso volumétrico	IATA (factor 6.000) · DHL y FedEx (factor 5.000)
Arancel y exoneraciones	Decreto 4.944 (G.O. 6.804 Ext., 2024) y reformas · Decreto 5.197 (G.O. 6.952 Ext., 31-dic-2025)
Tasa aduanera	Reglamento de la LOA sobre las Tasas Aduaneras, art. 17 (Decreto 1.505, G.O. 40.554, 2014)
IVA	Decreto 4.079 (G.O. 41.788, 26-dic-2019), alícuota general 16 %

Aviso: guía informativa con datos públicos al 27-oct-2026. Los montos del ejemplo son ilustrativos y los marcados «Criterio ASX» son recomendaciones propias. Confirma tasas y permisos de tu subpartida antes de comprar.

AsesorComex

COMPRA · LOGÍSTICA · ADUANA

IMPORTA DE CHINA CON ESTRUCTURA

Te ayudamos a elegir y verificar al proveedor, traemos tu carga y la nacionalizamos en La Guaira. Un solo equipo de principio a fin.



AsesorComex
Asesoría, estructura de costos y compras en China

ASX Freight Forwarder
Flete marítimo y aéreo, consolidación y seguro

ASX Asesores Aduaneros
Clasificación, permisos y nacionalización

Escríbeme «CHINA»
Escanea el código o escribe por DM a @asesorcomex.

0424-4294474 · 0412-6037893
asesorcomex@asxgroupve.com
asxgroupve.com
@asesorcomex · @ASXAsesoresAduaneros · @ASXFreightForwarder
Maiquetía, La Guaira · Venezuela

Manuel Chacón · Agente de Aduana